

**conunit ist ein spezialisiertes Management- und IT-Beratungsunternehmen.
Wir unterstützen unsere Kunden bei der Konzeption, Entwicklung und Umsetzung von innovativen organisatorischen und informationstechnischen Lösungen.**

Zur Umsetzung unserer ambitionierten Wachstumsziele suchen wir für unsere überregionale Zielgruppe der Mittelstands- und Konzernunternehmen zum nächstmöglichen Zeitpunkt ziel- und erfolgsorientierte Vertriebspersönlichkeiten an unseren Standorten Frankfurt am Main und Düsseldorf (Ratingen)

Account Manager (Software Sales / Pre-Sales)

Wen wir suchen:

Als Account Manager

- identifizieren und akquirieren Sie interessante und anspruchsvolle Business Intelligence- und DWH-Projekte und sind mitverantwortlich für den Auf- und Ausbau unseres Geschäfts bei Bestands- und Neukunden
- steuern Sie eigenverantwortlich den gesamten Vertriebsprozess von der Akquisition bis zum Vertragsabschluss
- wirken Sie mit bei der Erstellung von maßgeschneiderten Lösungsbeschreibungen und tragfähigen Angeboten
- präsentieren Sie unser Angebotsportfolio und die Softwarelösungen unserer Technologiepartner
- wirken Sie mit bei der Gestaltung und Umsetzung unserer Vertriebsstrategie

Was Sie mitbringen:

Als erfolgreicher Account Manager

(ob junger, erfolgshungriger Kandidat oder erfahrener, abschlussicherer Experte)

- haben Sie ein Studium der Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsinformatik erfolgreich abgeschlossen,
- verfügen Sie idealerweise über mehrjährige Erfahrung und nachgewiesene Erfolge im Vertrieb oder im Pre-Sales-Umfeld von anspruchsvollen IT- und/oder Software-Lösungen
- erfassen Sie technisch und betriebswirtschaftliche Sachverhalte anspruchsvoller Natur rasch, erkennen die Herausforderungen Ihrer Kunden und bauen hierauf eine lösungs- und nutzenorientierte Argumentationsstrategie und entwickeln eine abschlussfokussierte Verkaufsstrategie
- überzeugen Sie als Persönlichkeit und können auf jeder Ebene beim Kunden sicher agieren, repräsentieren und verhandeln
- sind Sie hoch motiviert, erfolgsorientiert und besitzen ein hohes Maß an Eigenverantwortung

Was wir bieten:

- Ein hochattraktives Vergütungssystem mit entsprechenden Akzeleratoren für Spitzenresultat
- Umfangreiche Sozialleistungen wie die Möglichkeit einer betrieblichen Altersvorsorge
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, ebenso wie die üblichen modernen Arbeitsmittel

conunit bietet Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem hoch motivierten, professionellen Team mit vielfältigen Entwicklungsperspektiven. Wenn Sie an einer Zusammenarbeit interessiert sind, bitten wir Sie, sich mit Ihren aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail unter bewerbung@conunit.com zu bewerben.